



Privatkundenberater (m/w/d)

Als Teil einer starken Gemeinschaft stehen bei unserem Mandanten die Menschen im Mittelpunkt. Persönliche Nähe, Vertrauen und individuelle Beratung auf Augenhöhe prägen die Arbeit ebenso wie moderne Prozesse und digitale Anwendungen. Die Bank bietet ihren Mitarbeitenden nicht nur einen sicheren Arbeitsplatz, sondern auch langfristige Entwicklungsperspektiven, Teamgeist und ein hohes Maß an Eigenverantwortung. In diesem Umfeld suchen wir Sie – zum nächstmöglichen Zeitpunkt – als Privatkundenberater (m/w/d) in Vollzeit im Großraum Hannover.

Die Position

In dieser verantwortungsvollen Position beraten Sie Privatkund:innen persönlich, individuell und ganzheitlich zu allen Fragen rund um Finanzierung, Geldanlage, Vorsorge und Kontoführung. Als Teil eines eingespielten Teams pflegen Sie langfristige Kundenbeziehungen, bauen diese strategisch aus und setzen gemeinsam mit Ihren Kolleg:innen die Vertriebsziele Ihrer Geschäftsstelle um. Unterstützt werden Sie dabei durch moderne Beratungstools, flache Hierarchien und ein werteorientiertes Umfeld mit starkem regionalem Bezug.

Ihre Vorteile

Sie erwartet eine unbefristete Festanstellung mit attraktiver Vergütung (13 Gehälter, vermögenswirksame Leistungen), 30 Urlaubstagen, zwei zusätzlichen bankfreien Feiertagen sowie der Möglichkeit, Teile des Gehalts in Freizeit umzuwandeln. Die Bank bietet Ihnen ein Lebensarbeitszeitkonto, eine betriebliche Altersvorsorge, moderne Arbeitsmittel sowie flexible Arbeitszeiten zur besseren Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben. Wenn Sie aktuell noch nicht über die vollständige fachliche Qualifikation verfügen, ermöglicht Ihnen unser Mandant die Weiterqualifikation über entsprechende Institute.

Ihre Qualifikation

Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation. Idealerweise bringen Sie bereits einen aktuellen Nachweis der Wertpapierkompetenz mit (z. B. VR-BeraterPass oder Sparkassenfachwirt). Auch motivierte Quereinsteiger:innen mit Erfahrung im Finanzdienstleistungsbereich sind willkommen und werden gezielt weiterqualifiziert. Sie arbeiten kundenorientiert, sind kommunikationsstark und vertriebsaffin, haben Freude am persönlichen Kontakt und gehen souverän mit digitalen Anwendungen um.

Ihre Bewerbung

Ihr Ansprechpartner Matthias Wolfschmitt freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen an perspektiven@wolfschmitt-personalberatung.de.

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung mit höchster Diskretion.

WOLFSCHMITT Personalberatung – Ihr Partner für kaufmännische Karrieren
www.wolfschmitt-personalberatung.de