



Firmenkundenberater (m/w/d) – Ostwestfalen

Für eine traditionsreiche und zugleich moderne Bank mit tiefen Wurzeln in Ostwestfalen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten Firmenkundenberater (m/w/d). Die Bank steht seit über 170 Jahren für regionale Stärke, gelebte Kundennähe und nachhaltiges Wachstum. Wenn Sie die Werte einer bodenständigen, zukunftsorientierten Bank teilen und Freude daran haben, langfristige Kundenbeziehungen im Mittelstand zu gestalten, bietet Ihnen diese Position ein attraktives Umfeld mit ausgezeichneten Entwicklungsperspektiven.

Die Position

In dieser verantwortungsvollen Rolle betreuen und beraten Sie Gewerbe- und Firmenkunden umfassend in allen Finanzfragen – von der Finanzierung über Zahlungsverkehr und Absicherung bis hin zu Vermögensaufbau und Liquiditätsplanung. Sie verstehen sich als kompetente Vertrauensperson, die die individuellen Bedürfnisse der Kunden erkennt und in ganzheitliche Lösungen übersetzt. Neben der Pflege und Intensivierung bestehender Geschäftsbeziehungen übernehmen Sie auch den gezielten Ausbau des Kundenstamms und bringen aktiv Ihre Ideen in die Weiterentwicklung des Firmenkundengeschäfts ein. Dabei arbeiten Sie eng mit internen Fachabteilungen sowie den Verbundpartnern zusammen.

Ihre Vorteile

Freuen Sie sich auf ein werteorientiertes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten, mobilem Arbeiten und 30 Urlaubstagen plus Sonderurlaub. Ein Lebensarbeitszeitkonto, Gesundheitsangebote wie Sport-Navi, mobile Massage und digitale Fitnesskurse, sowie JobRad-Leasing, JobTicket und Essenszuschüsse unterstreichen den hohen Mitarbeiterfokus der Bank. Darüber hinaus profitieren Sie von einer attraktiven Vergütung, umfangreichen Weiterbildungsmaßnahmen und einer Kultur, die auf Vertrauen, Wertschätzung und regionaler Verbundenheit basiert.

Ihre Qualifikation

Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) sowie eine darauf aufbauende Weiterbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium. Idealerweise bringen Sie bereits fundierte Erfahrung im gewerblichen Kreditgeschäft mit und überzeugen durch eine ausgeprägte Kundenorientierung, unternehmerisches Denken und Verhandlungssicherheit. Ihre Arbeitsweise ist geprägt von Eigenverantwortung, Lösungsorientierung und einem sicheren Urteilsvermögen im Risikomanagement. Persönlich punkten Sie durch Authentizität, Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, langfristig vertrauensvolle Beziehungen zu gestalten.

Ihre Bewerbung

Ihr Ansprechpartner Matthias Wolfschmitt freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen an perspektiven@wolfschmitt-personalberatung.de.

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung mit höchster Diskretion.

WOLFSCHMITT Personalberatung – Ihr Partner für Karrieren in der Finanzwelt
www.wolfschmitt-personalberatung.de